

Microsoft oferece software gratuito a start-ups tecnológicas portuguesas

Novo programa da Microsoft, denominado Bizspark, disponibiliza software sem custos às start-ups tecnológicas e tem como objectivo facilitar o acesso a ferramentas e tecnologias de desenvolvimento de software. Este anúncio constitui a primeira implementação prática de uma das medidas constantes do Memorando de Entendimento assinado a 3 de Outubro entre o Governo e a Microsoft, durante a visita do CEO da empresa a Portugal. Com este programa, a Microsoft pretende ajudar a estimular a constituição de novas empresas tecnológicas.

Porto, 13 de Novembro de 2008 — A Microsoft Portugal anunciou hoje publicamente, por ocasião da abertura de mais uma Feira do Empreendedor, organizada pela ANJE - Associação Nacional Jovem Empresários, um novo programa de apoio à constituição de *start-ups* de natureza tecnológica, o **Microsoft BizSpark**. Trata-se de um programa concebido para contribuir para acelerar o êxito dos empreendedores e de novas empresas tecnológicas em fase de arranque. Com o BizSpark, a Microsoft proporciona aos empreendedores um acesso rápido e fácil a ferramentas de desenvolvimento do seu portefólio, completas e de última geração, bem como a licenças de produção de software de servidor, sem custos. O BizSpark faculta ainda suporte técnico e visibilidade das *start-ups* no mercado nacional e internacional. O BizSpark é suportado por uma rede de parceiros, tais como entidades de desenvolvimento económico, incubadoras de empresas, "hosters" e investidores. Estas organizações empreendedoras disponibilizam orientação, aconselhamento e recursos para conduzir as *start-ups* ao sucesso.

Este anúncio constitui a primeira materialização de uma das 21 iniciativas constantes do Memorando de Entendimento assinado entre a Microsoft Portugal e o Governo Português no passado dia 3 de Outubro, quando da deslocação a Lisboa do CEO e Presidente da Microsoft Corporation, Steve

Ballmer, no âmbito de um evento conjunto, que contou com a presença do próprio e do Primeiro Ministro José Sócrates, entre outros membros destacados do executivo português.

“Os empreendedores desempenham um papel vital em termos da inovação e da criação das novas oportunidades profissionais indispensáveis ao crescimento económico sustentável” afirma Nuno Duarte, Director Geral da Microsoft Portugal. “O Microsoft BizSpark constitui uma ótima forma de ajudarmos as start-ups, ao fornecermos-lhes as ferramentas de desenvolvimento, a consultoria e a exposição de que necessitam. Estamos muito entusiasmados com esta iniciativa e também com o facto de termos conseguido congregarmos para o programa parceiros importantes que trarão uma grande mais valia à nossa acção.”

Rede de parceiros BizSpark

Uma componente fundamental para o sucesso do programa Microsoft Bizspark são os **Network Partners**. Tratam-se de membros activos do ecossistema de software local, que no âmbito da sua actividade lidam de perto com *start-ups* de elevado potencial e em fase de arranque. São organizações que se centram especificamente no suporte a empresários e *start-ups* de software, ou cujas actividades incidem na promoção e no suporte deste tipo de empresas, através de programas, aconselhamento, serviços de rede, consultoria de negócio, assistência financeira e legal ou serviços e actividades semelhantes.

Os parceiros portugueses (network partners) que vão colaborar na implementação do programa BizSpark de apoio às *start-ups* formam uma rede complementar, cuja missão é apoiar os empreendedores ao longo do ciclo de constituição e arranque das novas empresas tecnológicas. Desta rede de parceiros fazem parte a [ANJE](#), Associação Nacional Jovem Empresários, o [IAPMEI](#) – Instituto de Apoio às Pequenas e Médias Empresas, a [APBA](#), Associação Portuguesa de Business Angels, a [APCRI](#), Associação Portuguesa de Capital de Risco e de Desenvolvimento, a [FNABA](#) - Federação Nacional das Associações de Business Angels, a [I.zone](#) SGPS e a [Interhost](#).

Fomentar o êxito das *start-ups* através do acesso a software, suporte e visibilidade global

No âmbito do BizSpark, a Microsoft vai oferecer às *start-ups* uma subscrição MSDN (Microsoft Developer Network) Premium. O MSDN disponibiliza para transferência a partir da web, um vasto conjunto de ferramentas de concepção e desenvolvimento, necessárias para ajudar a criar, testar e manter uma aplicação na plataforma da Microsoft, bem como serviços de suporte profissional e recursos de informação especializados. Para as *start-ups* que desenvolvem software alojado, o BizSpark inclui licenças de produção para servidores de aplicações e gestão, designadamente, o Windows Server, SQL Server, Sharepoint Portal Server, Biztalk Server e Systems Center. O programa irá ainda permitir o acesso a parceiros de alojamento, com a oferta de serviços de alojamento a preços de desconto às *start-ups* que pretendam disponibilizar os seus serviços ou produtos *online* através das respectivas licenças BizSpark. Por último, as *start-ups* terão a

oportunidade de incluir o seu perfil e de se promover no BizsparkDB, um directório online de *start-ups*, em que a Microsoft irá divulgar diariamente *start-ups* promissoras de qualquer parte do globo. Para além da oferta base BizSpark, as *start-ups* encontram-se em posição privilegiada para beneficiar de outras ofertas disponíveis a nível global, tais como:

- **O Microsoft Web Platform Installer e Web Application Installer**, que facilitam aos programadores a colocação mais rápida no mercado de aplicações PHP e .NET Web através de uma concepção e integração do desenvolvimento simplificadas e da assistência à codificação PHP.
- **Tecnologias Microsoft de serviços na Internet**, nomeadamente:
 - Acesso melhorado aos **Live Platform Services**, um conjunto de interfaces para programador que facultam acesso aos Live Services, tais como o Live ID e o Live Mesh, armazenamento e a plataforma subjacente (incluindo, acesso a dados e execução virtualizada) que os sustenta.
 - Acesso limitado, baseado em requisitos de elegibilidade à CTP (Community Technical Preview) da **Azure Services Platform**, uma nova plataforma informática, que ajudará os programadores a construir a próxima geração de aplicações que irão abranger desde a Internet ao centro de dados empresarial e proporcionar novas experiências estimulantes, através do PC, da Web e do telefone. A Azure Services Platform foi anunciada na passada semana.

“Fruto do nosso trabalho com dezenas de start-ups ao longo dos anos, aprendemos que a tomada antecipada de decisões estratégicas sobre a tecnologia a usar colocam empreendedores e start-ups no bom caminho para o crescimento e sucesso futuro. Por outro lado, a capacidade de responder rapidamente às exigências e dinâmicas do mercado é fulcral para o sucesso”, reconhece José Fernandes, Director do Departamento de Apoio ao Desenvolvimento e Academias da Microsoft Portugal. *“O BizSpark veio simplificar este processo ao oferecer às start-ups uma plataforma líder na indústria e sem custos para atingir o êxito nos negócios”.*

Valor acrescentado de cada parceiro.

- A [ANJE](#), **Associação Nacional de Jovens Empresários**, vai divulgar o programa BizSpark junto do seu universo de associados e dos empreendedores portugueses em geral. Com este propósito, a ANJE pretende, nas suas principais iniciativas e infra-estruturas de promoção do empreendedorismo, sensibilizar os jovens empreendedores para as inúmeras virtualidades do programa, designadamente o acesso facilitado a software de primeira geração.
- A [APBA](#), **Associação Portuguesa de Business Angels** promove a visibilidade e o acesso a uma plataforma de suporte ao desenvolvimento tecnológico das start-ups do sector, em relação a toda a sua Rede de Membros Associados, Parceiros e Promotores-Empreendedores. Com o seu modelo integrado de avaliação de projectos e de montagem de operações de novos negócios, a

APBA é um parceiro diferenciador e de referência Europeia, potenciador da disseminação e da implementação de projectos inovadores desenvolvidos em ambiente de ecossistema como o BizSpark, ora apresentado pela Microsoft. O programa BizSpark alinhado com os principais vectores da missão e actuação da APBA, possibilitarão benefícios acrescidos para o Empreendedorismo em Portugal, nomeadamente para as start-ups tecnológicas.

- A [APCRI](#), **Associação Portuguesa de Capital de Risco e de Desenvolvimento** – Trata-se da estrutura representativa do capital de risco em Portugal, que tem por missão satisfazer os interesses comuns das entidades que realizem investimentos de capital de risco. A APCRI está vocacionada para intervir, em particular, nos domínios da informação, da divulgação e da formação, fomentando a actividade das empresas que realizem investimentos de capital de risco.
- A [FNABA](#) - **Federação Nacional das Associações de Business Angels** - tem como missão representar os interesses das várias Associações de Business Angels existentes em Portugal. Os Business Angels, assim como a tecnologia, assumem um papel essencial no fortalecimento e crescimento das equipas que lideram projectos de start-ups. Consciente da importância das ferramentas certas para o sucesso de cada negócio, a FNABA acredita que o Microsoft BizSpark será vital para que nenhum empreendedor veja os seus sonhos limitados por software inacessível.
- A [Izone SGPS SA](#) – I.zone é um instrumento de investimento a médio e longo prazo nos sectores das Tecnologias, New Learning e Inovação, Multimédia e Sensores. A I.Zone pretende ser um catalisador de negócio nas empresas onde participa, actuando na maioria dos casos como investidor e líder estratégico. Procura entrar em projectos seleccionados, normalmente em early stage, através de uma participação inicial minoritária ou maioritária, mas sempre activa na gestão das companhias onde investe. É um conceito inovador de Capital de Risco Empreendedor.
- A [InterHost](#) como *pure hoster*, disponibiliza em específico às *start-ups* aderentes ao programa BizSpark, um ecossistema tecnológico denominado “Eco.S”, o qual se centra no alojamento aplicacional e no *housing* de soluções. A InterHost como *service provider*, disponibiliza neste ecossistema, um conjunto de serviços técnicos e ferramentas de negócio, dando acesso às *start-ups* aderentes a um ambiente único, no qual lhes são facultados serviços tecnológicos, baseados em aplicações Microsoft, uteis para o seu próprio negócio e integrando neste, soluções de *Hosted Messaging & Collaboration* ou *Hosted Exchange*, CRM e ainda *Windows Based Hosting for Applications*, todas elas no formato de SaaS (Software as a Service). A utilização dos serviços disponíveis no Eco.S, permite às *start-ups* manterem-se focadas no seu próprio negócio, ao mesmo tempo que acedendo, a custos reduzidos, a ferramentas e aplicações indispensáveis sobre uma infra-estruturas tecnológicamente avançadas e seguras, e garantindo um *time-to-market* menor.

- O [IAPMEI](#) – Instituto de Apoio às Pequenas e Médias Empresas é o Instituto responsável pelas políticas públicas de dinamização do espírito empreendedor e da promoção do empreendedorismo qualificado, tendo uma visão integral sobre as actividades geradoras de novas empresas em Portugal, assim como da valorização económica de conhecimento. O Instituto desenvolve anualmente inúmeras acções de facilitação do nascimento, financiamento e incentivação financeira do desenvolvimento de empresas inovadoras, com base em tecnologia e conhecimento.

“A criação de condições para o desenvolvimento de negócios de base tecnológica é fundamental para a promoção do empreendedorismo qualificado, no qual o conhecimento é convertido em valor empresarial. Neste sentido, é com grande satisfação que a ANJE integra a rede de parceiros BizSpark e assim contribui para o sucesso de um programa que estimula a constituição de start-ups inovadoras, tecnologicamente sofisticadas e com potencial de internacionalização” afirma Armindo Monteiro, Presidente da ANJE.

Disponibilidade do Microsoft BizSpark

O BizSpark encontra-se disponível para empresas privadas e indivíduos que ofereçam um serviço ou produto baseado em software, em actividade há menos de três anos e que tenham receitas anuais inferiores a um milhão de dólares americanos. O BizSpark pretende proporcionar às *start-ups* software, suporte e visibilidade numa altura em que estas facilidades assumem uma importância capital e as empresas são menos viáveis financeiramente. Como tal, no final dos três anos do programa, apenas se encontra a pagamento uma pequena taxa de USD \$100.

Como é que as start-ups portuguesas podem beneficiar do BizSpark

As *start-ups* podem aderir ao programa mediante o patrocínio de BizSpark Network Partners designados. Estes podem ser encontrados no site de Adesão ao BizSpark em <http://www.microsoft.com/portugal/bizspark/>.

Depois de concluído processo simples de adesão, os participantes receberão uma mensagem electrónica de boas vindas que inclui um ID de subscrição único, que pode ser utilizado para activar as vantagens de transferência de software através do MSDN. Os recursos ao dispor das *start-ups* encontram-se listados aqui: www.microsoftstartupzone.com.

As primeiras start-ups portuguesas a beneficiarem do BizSpark

As primeiras empresas portuguesas a beneficiarem do BizSpark são:

- [AdClip](#) - O AdClip é um serviço online que permite que, em poucos minutos, qualquer web site ou blog passe a disponibilizar anúncios classificados. Deste modo, os visitantes passam a poder pesquisar, consultar e inserir classificados directamente a partir de qualquer web site com AdClip. O AdClip apresenta um modelo de negócio revolucionário: os anunciantes

pagam apenas quando recebem pedidos de contacto e esse valor é partilhado com os web sites que lhes deram origem.

- [Evidensys](#) - A EVIDENSYS é uma empresa especializada na criação da imaginação dos seus clientes e usa as suas competências para construir soluções para os problemas destes clientes, com vista a otimizar um processo ou a comunicar uma vantagem. A Evidensys conta com vários serviços Web em modelo SaaS entre os quais o CloseTask.com (www.close-task.com) – uma folha de horas electrónica muito simples mas muito potente – e os Postais de Ajuda (www.postaisdeajuda.com) – uma plataforma de envio de postais criados à medida de cada Cliente e de cada destinatário.
- [Xpath](#) - é uma jovem empresa de Sistemas de Informação. A sua actividade tem-se centrado nas áreas do negócio electrónico Web, CRM, Gestão Documental e Gestão de Processos de Negócio. É Microsoft Gold Certified Partner, com competência de ISV, e está dinamicamente a trabalhar em áreas verticais com Dynamics CRM. Dispõe de instalações em Aveiro, mantendo equipas em clientes também na região de Lisboa.
- [TimeBI, SA](#) – *Start-up* criada no final de 2006, sediada em Lisboa, que desenvolveu uma tecnologia baseada num algoritmo de predição de trânsito. Esta tecnologia utiliza a informação das velocidades enviada continuamente por pessoas que se deslocam nas cidades como sondas de trânsito. Com esta tecnologia já numa fase de maturação, a TimeBI iniciou o desenvolvimento de soluções inovadoras web 2.0 com especial ênfase na georreferenciação, uma destas soluções é o [Wizi](#). Trata-se de uma aplicação para telemóveis, através da qual é possível partilhar a localização com amigos, familiares e colegas. Os utilizadores do Wizi ao manterem a aplicação ligada quando se deslocam, para além de partilharem de forma segura e controlada a sua localização, estão simultaneamente a contribuir anonimamente para o sistema comunitário de trânsito em tempo real que utiliza o algoritmo desenvolvido pela equipa da TimeBI.
- [Weesi](#) - A Weesi é uma empresa de desenvolvimento de software, serviços e consultoria virada para as áreas de implementação de sistemas de gestão, mobilidade, soluções de M2M (máquina a máquina) abrangendo uma componente de electrónica. A Weesi encontra-se a desenvolver uma plataforma Web que se propõe a solucionar os problemas de descentralização dos processos de gestão e consequentes ineficiências através da criação de uma plataforma inovadora que centraliza e disponibiliza de forma simples e acessível, acessíveis por qualquer *browser* e terminais móveis, toda a informação necessária e de suporte ao sistema de gestão da qualidade, que culminará numa redução de custos e optimização processos. Ao nível dos mercados, a plataforma de gestão da qualidade aplica-se a qualquer empresa com certificação em qualidade ou em fase de obtenção da mesma.

“O Bizpark é uma iniciativa excelente que, ao mesmo tempo que auxilia na redução de custos de software e dá acesso a um vasto conjunto de ferramentas de suporte, proporciona ao AdClip uma enorme visibilidade a nível mundial, o que é um dos nossos principais objectivos a curto prazo” refere Paulo Fernandes, CEO do AdClip.

Para mais informações:

- Web imprensa Microsoft Portugal: <http://www.microsoft.com/portugal/imprensa>
Programa de apoio às Start-Ups tecnológicas: <http://www.microsoft.com/portugal/bizspark/>.

Patrícia Fernandes
patricia.fernandes@microsoft.com
21 440 92 23 ou 96 1624 223

Carmo Só
v-carmos@microsoft.com
21 440 91 34 ou 96 1624 134

#####

Acerca da Microsoft

Fundada em 1975, a Microsoft (Nasdaq "MSFT") é líder mundial em software, serviços e soluções para ajudar as pessoas e empresas a alcançarem todo o seu potencial.

Acerca da [ANJE](#), Associação Nacional Jovem Empresários

Criada em 1986, a ANJE foi pioneira na promoção do espírito empreendedor em Portugal, contribuindo para a emergência de uma nova cultura empresarial. Animada pela vontade de defender os interesses dos seus associados e de fomentar o empreendedorismo jovem, a ANJE tem logrado inculcar no empresariado português novos paradigmas de desenvolvimento e uma mentalidade mais propensa ao risco. Com cerca de quatro mil associados, mais de meia centena de colaboradores, uma dezena de áreas operacionais e vários núcleos regionais e delegações locais, a ANJE é considerada por lei como parceira social.

Acerca da [APBA](#), Associação Portuguesa de Business Angels

É uma associação de Business Angels de referência ao nível Europeu, que tem por missão fomentar o desenvolvimento dos Business Angels em Portugal, de modo a promover o espírito de empreendedorismo e a contribuir para o crescimento de uma economia vibrante e inovadora. Com mais de 100 membros associados individuais, conta também com membros associados institucionais na sua rede, que representam, na sua totalidade, mais de 10 milhões de euros de capital disponível para investimento em capital de risco informal em cerca de uma centena de projectos anualmente analisados. Na sua Rede de Parcerias de excelência, contempla já um conjunto significativo de Universidades, de Centros de Desenvolvimento Tecnológico e de Capitais de Risco, que, a par da incorporação das suas melhores práticas internas de avaliação e de montagem de operações,

garantem com sucesso, segundo um efeito de rede e de sinergias, a implementação dos melhores projectos seleccionados.

Acerca da [APCRI](#), Associação Portuguesa de Capital de Risco e de Desenvolvimento

A APCRI, estrutura representativa do capital de risco em Portugal, tem por missão satisfazer os interesses comuns das entidades que realizem investimentos de capital de risco.

Acerca da [FNABA](#), Federação Nacional das Associações de Business Angels

A FNABA – Federação Nacional das Associações de Business Angels é constituída com o principal intuito de atribuir representação institucional às Associações de Business Angels de todo o país, preservando sempre a independência e o âmbito de actuação de cada um dos seus Associados.

Acerca do [IAPMEI](#)

O IAPMEI é o Instituto responsável pelas políticas públicas de dinamização do espírito empreendedor e da promoção do empreendedorismo qualificado. O IAPMEI desenvolve as suas actividades directamente, através das suas operadoras de Capital de Risco e de Garantia Mútua, e ainda de uma rede nacional de actores relevantes em matéria de valorização económica de conhecimento.

Acerca da [I.zone](#) SGPS

Fundada em 2008, a IZone SGPS, SA é um instrumento de investimento a médio e longo prazo nos sectores das Tecnologias, New Learning e Inovação, Multimédia e Sensores. Pretende ser um catalisador de negócio nas empresas onde participa, actuando na maioria dos casos como investidor e líder estratégico.

Acerca da [Interhost](#)

A Interhost é um *service provider* que disponibiliza em específico às *start-ups* aderentes ao programa BizSpark, um ecossistema tecnológico denominado “Eco.S”, o qual se centra no alojamento aplicacional e no *housing* de soluções.